

KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK PALCOMTECH

PALEMBANG

LAPORAN TUGAS AKHIR

**ANALISIS PENCATATAN PENJUALAN KONSINYASI PADA PT.
BINTANG SURYASINDO**



Oleh :

TH. ADE RAHMALIA

NPM. 042.080.001

Untuk Memenuhi Sebagian dari Syarat-Syarat

Guna Mencapai Gelar Ahli Madya

PALEMBANG

2013

KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK PALCOMTECH

PALEMBANG

HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING

Nama : Th. Ade Rahmalia
Nomor Pokok : 042080001
Program Studi : Akuntansi
Jenjang Pendidikan : Diploma Tiga (D3)
Konsentrasi : Akuntansi Keuangan
Judul Laporan : **Analisis Sistem Pencatatan Penjualan Konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo**

Tanggal : 8 Februari 2013

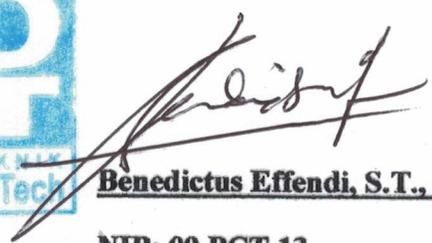
Mengetahui,

Pembimbing :

Direktur


Febrianty, SE., M.Si.




Benedictus Effendi, S.T., M.T.

NIDN: 0013028001

NIP: 09.PCT.13

KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK PALCOMTECH

PALEMBANG

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

Nama : Th. Ade Rahmalia

Nomor Pokok : 042080001

Program Studi : Akuntansi

Jenjang Pendidikan : Diploma Tiga (D3)

Konsentrasi : Akuntansi Keuangan

Judul Laporan : Analisis Sistem Pencatatan Penjualan Konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo

Tanggal : 15 Maret 2013

Penguji 1 :

Tanggal : 15 Maret 2013

Penguji 2



Ganda Hutasaat, SE., MM.

NIDN: 0206055401



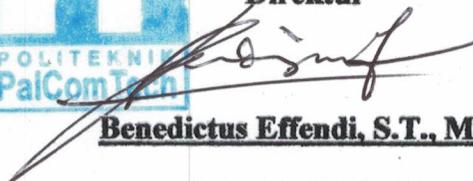
Hendra Hadiwijaya, SE.

NIDN: 0229108302



Menyetujui,

Direktur



Benedictus Effendi, S.T., M.T.

NIP: 09. PCT. 13

MOTO DAN PERSEMBAHAN

- **Menunggu kesuksesan adalah tindakan sia-sia yang bodoh.**
- **Teman sejati ialah ia yang meraih tangan anda saat anda terjatuh dan yang menyentuh hati anda saat anda bersedih.**
- **Harapan kosong itu lebih menyakitkan daripada kenyataan yang pahit sekalipun.**
- **Punggung pisaupun bila diasah akan menjadi tajam.**
- **Jadikanlah kekecewaan masa lalu menjadi senjata sukses dimasa depan.**

**Terucap syukur kupersembahkan kepada-Mu ya Tuhan atas
anugerah yang Kau berikan.**

Kupersembahkan juga kepada:

- ❖ **Kedua orang tuaku yang sangat saya sayangi**
- ❖ **Dosen pembimbingku**
- ❖ **Adik-adik dan keluarga besar terima kasih atas support dan doanya**
- ❖ **Bapak Anthonnyus S Noya yang selalu mempermudah segala urusan izin difantor**
- ❖ **Sahabat-sahabatku yang baik**
 - **Etika Mela Sari**
 - **Meirani**
 - **Nurul Aini**
- ❖ **Almanater tercinta**

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan anugerah-Nya lah penulis dapat menyelesaikan laporan tugas akhir ini yang berjudul “Analisis Sistem Pencatatan Penjualan Konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo”, guna memenuhi salah satu syarat untuk menyelesaikan Program Diploma Tiga ini tepat pada waktunya.

Dalam penulisan laporan ini tidak terlepas dari bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak. Pada kesempatan ini, penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada Direktur Politeknik Palcomtech dan Ketua Program studi Akuntansi Palcomtech. Ucapan serupa yang tak kalah pentingnya kepada ibu Febriyanti, SE, M.Si sebagai dosen pembimbing dalam penulisan laporan tugas akhir ini. Penulis juga ingin mengucapkan terima kasih kepada orang tua, saudara-saudara, beserta seluruh keluarga yang telah memberikan doa serta dukungan baik moril maupun materil serta seluruh staff PT. Bintang Suryasindo dan teman-teman baik dari kelas pagi maupun kelas malam yang tidak bisa penulis sebutkan satu persatu yang telah memberikan semangat dan bantuannya dalam menyelesaikan laporan tugas akhir ini.

Penulis menyadari bahwa laporan tugas akhir ini masih jauh dari sempurna karena bekal ilmu pengetahuan dan kemampuan yang penulis miliki masih sangat terbatas. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran dan kritik yang bersifat membangun agar dalam pembuatan laporan berikutnya dapat lebih baik lagi.

Akhirnya, penulis berharap semoga laporan ini dapat bermanfaat bagi semua pihak yang membutuhkannya dan semoga Tuhan Yang Maha Esa selalu melimpahkan rahmat dan anugerah-Nya kepada kita semua.

Amin.....

Palembang, Februari 2013

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI.....	iii
HALAMAN MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
ABSTRAK.....	xii
 BAB 1 PENDAHULUAN	
1.1 Latar Belakang.....	1
1.2 Perumusan Masalah.....	4
1.3 Batasan Masalah.....	5
1.4 Tujuan Penelitian.....	5
1.5 Manfaat Penulisan.....	5
1.6 Sistematika Penulisan.....	6
 BAB II TINJAUAN PUSTAKA	
2.1 Landasan Teori.....	8

2.1.1 Pengertian Konsinyasi.....	8
2.1.2 Pengertian Penjualan.....	18
2.1.3 Pengertian Pencatatan.....	22
2.2 Penelitian Terdahulu.....	23

BAB III METODE PENELITIAN

3.1 Lokasi dan Waktu Penelitian.....	26
3.2 Jenis Penelitian.....	26
3.3 Jenis Data.....	26
3.4 Teknik Pengumpulan Data.....	27
3.5 Metode Analisis Data.....	27

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

4.1 Gambaran Umum PT. Bintang Suryasindo.....	28
4.2 Struktur Organisasi PT. Bintang Suryasindo.....	29
4.3 Pembagian Tugas dan Tanggung Jawab.....	30
4.4 Aktivitas Perusahaan.....	36
4.5 Hasil Penelitian.....	37
4.5.1 Analisis Pencatatan Atas Barang Konsinyasi.....	38
4.5.2 Penggunaan Metode Laba Tak Terpisah Dari Penjualan Reguler (Biasa).....	40

4.5.3 Masalah Barang Konsinyasi yang Belum Terjual.....60

4.6 Pengaruh Penjualan Konsinyasi Terhadap Laporan Laba Rugi.....60

BAB V KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan.....62

5.2 Saran.....63

DAFTAR PUSTAKA.....xiii

LAMPIRAN.....xiv

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1 Tabel penjualan Konsinyasi Untuk Daerah Pemasaran PT. Bintang Suryasindo Periode Maret 2009-September 2012.....	3
Tabel 4.1 Tabel Komisi Untuk Masing-masing Produk.....	41
Tabel 4.2 Tabel Penjualan.....	42

DAFTAR GAMBAR

Gambar 4.1 Struktur Organisasi PT. Bintang Suryasindo.....	30
--	----

ABSTRAK

Th. Ade Rahmalia (042080001) : “ Analisis Sistem Pencatatan Penjualan Konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo” (Dibawah bimbingan Ibu Febrianty, SE.,M.Si.).

Dalam memasarkan produknya, perusahaan menempuh berbagai cara, diantaranya adalah melalui cara konsinyasi. Cara ini biasa dilakukan perusahaan karena produk tersebut masih baru atau agar produk mudah didapat konsumen. Penjualan konsinyasi merupakan suatu jenis penjualan dengan cara menitipkan barang dagangan kepada pihak lain untuk dijualkan.

Penelitian ini bermaksud untuk mengetahui cara pencatatan penjualan perusahaan, pemberian komisi dan pengaruh penjualan konsinyasi terhadap laba rugi perusahaan. Metode pencatatan yang digunakan perusahaan adalah metode laba tak terpisah.

Berdasarkan hasil penelitian, diperoleh kesimpulan bahwa PT. Bintang Suryasindo dalam kerjasama perjanjian Konsinyasi sebagai pengamanat. Pencatatan atas barang konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo menggunakan metode laba tak terpisah dari penjualan reguler, sehingga pencatatannya sama seperti transaksi reguler dan pencatatan barang konsinyasi akan mempengaruhi perhitungan laporan laba rugi, karena laba (rugi) penjualan konsinyasi yang disajikan akan menambah laba (rugi) perusahaan.

Kata kunci: Konsinyasi, penjualan, pencatatan penjualan.

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang

Perkembangan dunia usaha dalam era globalisasi saat ini mengalami kemajuan yang pesat terutama dibidang perdagangan, terlihat dengan semakin banyaknya perusahaan-perusahaan baru yang didirikan. Hal ini menyebabkan persaingan perhadap produk baik dalam hal mutu maupun jenis semakin beragam. Perusahaan baik kecil, menengah, maupun besar harus mampu menghadapi persaingan bisnis yang semakin meningkat dan kompleks. Perusahaan melakukan segala cara untuk menghadapi persaingan agar dapat mempertahankan kelangsungan usahanya terutama dalam persaingan produk. Setiap perusahaan menggunakan berbagai cara untuk memasarkan produknya baik dengan penjualan kredit, maupun penjualan tunai yang disertai potongan-potongan harga yang menarik konsumen. Perusahaan dapat juga melakukan cara lain dalam memasarkan produknya, yaitu dengan cara penjualan konsinyasi. Cara ini biasanya dilakukan perusahaan karena produk yang akan dipasarkan tersebut masih baru atau juga agar produk mudah dijangkau oleh konsumen atau pembeli. Penjualan konsinyasi merupakan suatu jenis penjualan dengan cara menitipkan barang dagangan kepada pihak lain untuk dijualkan.

Pihak yang menitipkan barang atau pihak yang memiliki barang disebut pengamanat (*consingor*), sedangkan pihak yang menerima barang titipan

disebut komisioner (*consignee*). Barang daganga yang digunakan sebagai objek penjualan konsinyasi disebut barang konsinyasi. Transaksi penjualan konsinyasi berbeda dengan transaksi penjualan biasa atau penjualan reguler, perbedaannya terdapat pada hak milik barang- barang konsinyasi. Hak milik barang konsinyasi baru akan berpindah dari pengamanat ke komisioner apabila komisioner sudah berhasil menjual barang tersebut kepada pihak ketiga. Pencatatan akuntansinya pun berdeda dari pencatatan akuntansi pada penjualan reguler, karena itu perusahaan harus membedakan antara pencatatan atas barang konsinyasi pencatatan atas penjualan reguler atau penjualan biasa.

Pencatatan atas barang konsinyasi meliputi pencatatan pada pemilik barang (pengamanat) dan penerima barang (komisioner). Persahaan yang melaksanakan kerjasama dalam bentuk perjanjian konsinyasi biasanya telah mempertimbangkan keuntunga dan juga kerugian yang akan dialaminya jika melakukan penjualan konsinyasi, namun pada umumnya penjualan konsinyasi lebih banyak segi yang menguntungkan perusahaan daripada yang merugikan perusahaan. Pencatatan akuntansi atas barang konsinyasi berpengaruh terhadap penyajian atau perhitungan laba rugi, karena pendapatan komisi atau laba (rugi) konsinyasi akan menambah (mengurangi) laba rugi perusahaan. Namun biasanya penjualan konsinyasi itu menambah perhitungan laba rugi perusahaan dan sangat menguntungkan. Hal tersebut dapat merupakan salah satu alasan melakukan kerja sama dam bentuk

perjanjian konsinyasi. PT. Bintang Suryasindo merupakan salah satu perusahaan yang melakukan kerja sama dalam bentuk perjanjian konsinyasi.

PT. Bintang Suryasindo merupakan perusahaan distributor *consumer goods*. Produk-produk yang dipasarkan PT. Bintang Suryasindo antara lain: Aqua, Shampo Pantene, Vit, Shampo Head and Shoulders, Vicks, Gillete, Sabun mandi Camay, Pampers, Sikat gigi Oral B, dan lain-lain. Perusahaan ini dalam melakukan penjualan atau memasarkan produknya adalah dengan cara menitipkan produk-produk yang dipasarkannya ke toko-toko di daerah-daerah, baik di Palembang maupun di daerah yang berada diluar kota Palembang. PT. Bintang Suryasindo memperoleh pendapatannya dari penjualan produk-produk *customer goods* yang dijual.

Tabel 1.1

Penjualan Konsinyasi Untuk Daerah Pemasaran PT. Bintang Suryasindo

Periode Maret 2009-September 2012

(Dalam Rupiah)

TAHUN	2009	2010	2011	2012
BANGKA	521.254.362	925.135.531	5.370.540.324	5.152.695.485
BELITUNG	1.952.135.152	2.154.521.355	7.925.845.325	7.568.426.874
BENGGULU	4.545.628.035	5.254.215.984	8.923.952.412	9.188.654.859
JAMBI	8.265.294.365	10.548.245.698	12.484.325.954	12.852.148.652
LAMPUNG	11.968.325.658	13.254.254.245	14.058.265.254	14.586.298.689
PALEMBANG	11.029.841.660	17.319.906.525	19.259.245.125	19.684.184.602
TOTAL	38.282.479.232	49.456.279.338	68.022.174.394	69.032.409.161

Sumber: PT. Bintang Suryasindo

Berdasarkan tabel diatas, dapat dilihat bahwa total penjualan konsinyasi PT. Bintang Suryasindo pada tahun 2009 adalah sebesar Rp 38.282.479.232,00, pada tahun 2012 adalah sebesar Rp 49.456.2709.338,00, pada tahun 2011 adalah sebesar Rp 68.022.174.394,00, dan pada tahun 2012 adalah sebesar Rp 69.032.409.161,00. Penjualan konsinyasi PT. Bintang Suryasindo pada tahun 2010 mengalami peningkatan dari tahun sebelumnya sebesar 22,59% yakni sebesar Rp 11.173.800.106,00, pada tahun 2011 mengalami peningkatan dari tahun sebelumnya sebesar 27,29% yakni sebesar Rp 18.565.895.056,00, dan pada tahun 2012 penjualan konsinyasi PT. Bintang Suryasindo juga mengalami peningkatan dari tahun sebelumnya meskipun tidak signifikan seperti tahun-tahun sebelumnya yakni 1,46% atau sebesar Rp 1.010.234.767,00. Ini berarti penjualan PT. Bintang Suryasindo selalu mengalami peningkatan tiap tahunnya atau dengan kata lain penjualan PT. Bintang Suryasindo tidak mengalami fluktuasi.

Berdasarkan uraian tersebut, maka penulis tertarik untuk membahasnya dalam laporan tugas akhir yang berjudul **“Analisis Sistem Pencatatan Penjualan Konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo”**.

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan uraian latar belakang tersebut maka permasalahan yang akan dibahas adalah:

1. “Bagaimana pencatatan barang konsinyasi pada PT. Bintang Suryasindo?”
2. “Bagaimana pengaruh barang konsinyasi dalam pencapaian laba pada PT. Bintang Suryasindo?”

1.3 Batasan Masalah

Agar pembahasan tidak menyimpang dan untuk menghindari terlalu luasnya topik penulisan serta dikarenakan keterbatasan waktu. Maka dalam hal ini penulis hanya membatasi pada pencatatan akuntansi untuk barang konsinyasi dan pengaruhnya terhadap laporan laba rugi pada PT, Bintang Suryasindo selama periode 2009-2012.

1.4 Tujuan Penelitian

Tujuan dari penelitian dan penulisan laporan akhir ini adalah:

1. Untuk mengetahui pencatatan barang konsinyasi yang dilakukan PT. Bintang Suryasindo.
2. Untuk mengetahui pengaruh barang konsinyasi dalam pencapaian laba pada PT. Bintang Suryasindo.

1.5 Manfaat Penelitian

- a. Penelitian ini berguna untuk menambah wawasan atau pengetahuan serta pengalaman mengenai proses pencatatan atas barang konsinyasi. Selain itu penulis dapat membandingkan antara teori yang diperoleh dengan praktik di lapangan.
- b. Hasil penelitian ini diharapkan dapat dijadikan bahan masukan bagi manajemen perusahaan dalam mengkaji ulang atas pencatatan barang-barang konsinyasi dan pengaruhnya terhadap pencapaian laba perusahaan.
- c. Bagi akademik yang akan mengadakan penelitian ini maka dapat menggunakan hasil penelitian ini sebagai bahan kajian untuk mendapatkan hasil yang lebih sempurna.

1.6 Sistematika Penulisan

Sistematika penulisan merupakan gambaran jelas dan singkat mengenai urutan beberapa bab untuk mempermudah memahami isi laporan ini. Adapun susunan penyusunan penulisan sebagai berikut:

BAB I PENDAHULUAN

Bab ini membahas mengenai latar belakang, perumusan masalah, ruang lingkup, tujuan dan manfaat penelitian, kerangka pemikiran dan metodologi penelitian.

BAB II TINJAUAN PUSTAKA

Dalam bab ini berisi uraian tentang teori-teori yang mendukung atau berhubungan dengan judul penelitian ini dan berisi penelitian terdahulu yang merupakan referensi penulisan penelitian ini.

BAB III METODE PENELITIAN

Bab ini membahas lokasi dan waktu penelitian, jenis penelitian, jenis data, teknik pengumpulan data, populasi dan sampel, definisi operasional variabel penelitian dan metode analisis data.

BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN

Bab ini membahas pemecahan masalah dalam pencatatan barang konsinyasi dan pengaruhnya terhadap laporan laba rugi PT. Bintang Suryasindo.

BAB V SIMPULAN DAN SARAN

Bab ini merupakan penutup yang berisikan tentang kesimpulan dan saran dari pembahasan yang diuraikan dalam Bab IV.

DAFTAR PUSTAKA

- Arifin, *Pokok-Pokok Akuntansi Lanjutan*, Cetakan Kedua, Liberty, Yogyakarta, 2002.
- Arifin Sabeni dan Mas'ud Machfoeds, *Ikhtisar Teori dan Soal Jawab Akuntansi Lanjutan I*, Edisi I, BPFE-Yogyakarta, Yogyakarta, 2001.
- Drebin, Allan R, *Advanced Accounting*, Edisi Kelima, Erlangga, Jakarta, 1999.
- Dyckman, Thomas R. dkk, *Akuntansi Intermediate*, Edisi Ketiga, Jilid 1, Erlangga, Jakarta, 2000.
- Erhan Anggawirya, *Akuntansi Perusahaan Jasa dan Dagang*, Edisi 1, Jilid 1, PT. Ercontara Rajawali, Jakarta, 2000.
- Hadori Yunus dan Harnanto, *Akuntansi Keuangan Lanjutan*, Edisi 1, BPFE-Yogyakarta, Yogyakarta, 2000.
- Ikatan Akuntan Indonesia, *Standar Akuntansi Keuangan*. Salemba Empat, Jakarta, 2007.
- Krismiaji, *Sistem Informasi Akuntansi*, Canary, Jakarta, 2002.
- Marom Chairul, *Sistem Akuntansi Perusahaan Dagang*, Yudisthira, Yogyakarta, 2002.
- Sugiyono, *Metode Penelitian Bisnis*, Alfabeta, Bandung, 1999.
- Sumardi. Dkk, *Akuntansi Keuangan Lanjutan dan Analisis Ratio*, Yudhistira, Yogyakarta, 1999.
- Swastha Basu, *Manajemen Penjualan*, Erlangga. Jakarta, 2005.
- Widayat, Utoyo dan Sugito Wibowo, *Akuntansi Penjualan Angsuran dan Konsinyasi*, Lembaga Penerbit Fakultas Ekonomi Universitas Indonesia, Jakarta, 1991.