

KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN

POLITEKNIK PALCOMTECH

PALEMBANG

LAPORAN PRAKTIK KERJA LAPANGAN

**PENGARUH INSENTIF TERHADAP OMZET PENJUALAN PADA
CV.SARANG LEBAH PALEMBANG**



Oleh :

FITRI MAIDA

042100058

**Diajukan sebagai Syarat Menyelesaikan Mata Kuliah
Praktik Kerja Lapangan dan Syarat Penyusunan Laporan Tugas Akhir**

PALEMBANG

2012

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
POLITEKNIK PALCOMTECH
PALEMBANG**

HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING

NAMA : Fitri Maida
NOMOR POKOK : 042100058
PROGRAM STUDI : Akuntansi
JENJANG PENDIDIKAN : Diploma Tiga (D3)
KONSENTRASI : Akuntansi Keuangan
JUDUL LAPORAN : Pengaruh Insentif terhadap Omzet Penjualan
pada CV. Sarang Lebah Palembang

Palembang, 2012

**Mengetahui,
Direktur,**

**Menyetujui,
Pembimbing PKL,**

Rudi Sutomo, S.Kom., M.Si

NIP : 028.PCT.08

Titin Vegirawati, SE.,M,Si, Ak

NIDN. 0028057001

**KEMENTERIAN PENDIDIKAN DAN KEBUDAYAAN
POLITEKNIK PALCOMTECH
PALEMBANG**

HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI

NAMA : Fitri Maida
NOMOR POKOK : 042100058
PROGRAM STUDI : Akuntansi
JENJANG PENDIDIKAN : Diploma Tiga (D3)
KONSENTRASI : Akuntansi Keuangan
JUDUL LAPORAN : Pengaruh Insentif terhadap Omzet Penjualan
pada CV. Sarang Lebah Palembang

Tanggal : 2012 **Tanggal** : 2012
Penguji 1 : **Penguji 2** :

Syaiful Sahri, SE., M.Si

NIDN : 0220085901

Resty Indriani, SE., M.Ak

NIDN : 0224097301

Menyetujui,
Direktur,

Rudi Sutomo, S.Kom., M.Si

NIP : 028.PCT.08

MOTTO DAN PERSEMBAHAN

Motto :

- Sesungguhnya Allah tidak akan merubah nasib suatu kaum atau umatnya kecuali suatu kaum atau umat itu merubah nasibnya sendiri (QS.Ar-Ra'du).
- Kesuksesan bukan suatu kewajiban, tetapi perjuangan meraih kesuksesan adalah suatu kewajiban.
- Kegagalan terbesar adalah ketika kita tidak berani untuk mencoba.
- Lakukan segala sesuatu dengan hati, tanpa keraguan. Jika benar, kamu akan berhasil dan jika salah kamu akan belajar.

Persembahan :

- Papa dan Mama Ku Tercinta
- Kakak Ku Tersayang
- Evo Nurjayanto yang selalu memberiku Semangat
- Teman-teman Seperjuangan
- Sahabat-sahabatku
- AlmamaterKu

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kehadirat Allah SWT, karena atas berkat rahmat-Nya jua laporan praktek kerja lapangan yang merupakan sebagian syarat guna memenuhi untuk menyelesaikan Program Diploma Tiga ini dapat diselesaikan tepat waktu.

CV.Sarang Lebah adalah perusahaan yang bergerak di bidang jasa, mendistribusikan produk rokok, susu, dan shampo.

Laporan ini tidak mungkin terselesaikan dengan baik tanpa adanya bantuan dari pihak lain terutama bantuan, bimbingan, dan pengarahan dari Bapak Ibu dosen pembimbing. Untuk itu pada kesempatan ini penulis menyampaikan terima kasih yang tak terhingga kepada Rudi Sutomo, S.Kom., M.Si. selaku Direktur Politeknik PalComTech, Marismiyati selaku Ketua Program Studi, dan karyawan STMIK dan Politeknik PalComTech. Penulis juga tidak lupa mengucapkan terima kasih kepada Titin Vegirawati, SE., M.Si.Ak selaku dosen pembimbing dalam penulisan laporan ini. Ucapan terima kasih yang tak kalah pentingnya untuk kedua orang tua, kakak, dan keluarga besar yang memberikan doa, dukungan, dan motivasi. Dan juga untuk sahabat-sahabat penulis vira, cici, wika, mbak nura, mbak lira, dan teman-teman yang tidak bisa disebutkan satu persatu. Ucapan terima kasih juga penulis sampaikan kepada Rendra Reno selaku Direktur CV. Sarang Lebah atas kesempatannya untuk bisa praktek kerja lapangan, Mbak Tika selaku pembimbing pada saat melakukan praktek kerja lapangan serta karyawan lainnya yang telah membantu pada CV. Sarang Lebah. Penulis menyadari sepenuhnya penulisan laporan ini masih jauh dari

kesempurnaan karena keterbatasan ilmu pengetahuan yang penulis miliki, untuk itu penulis mengharapkan kritik dan saran berharga yang sifatnya membangun demi kesempurnaan penulisan di masa mendatang.

Akhirnya, semoga tulisan ini bermanfaat baik untuk pribadi penulis, CV. Sarang Lebah Palembang, rekan-rekan mahasiswa dan pembaca pada umumnya.

Palembang, Februari 2012

Penulis

DAFTAR ISI

HALAMAN JUDUL.....	i
HALAMAN PENGESAHAN PEMBIMBING.....	ii
HALAMAN PENGESAHAN PENGUJI	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR GAMBAR/BAGAN	x
DAFTAR TABEL	xii

BAB I PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang	1
1.2 Perumusan Masalah	3
1.3 Batasan Masalah.....	4
1.4 Tujuan dan Manfaat Penelitian	4
1.4.1 Tujuan Penelitian	4
1.4.2 Manfaat	4
1.5 Metodologi Penelitian	5
1.5.1 Lokasi Penelitian.....	5
1.5.2 Waktu Penelitian	5
1.5.3 Jenis Data	5
1.5.4 Variabel Penelitian.....	5
1.5.5 Hipotesis Penelitian.....	6
1.6 Landasan Teori.....	9
1.6.1 Insentif.....	9

1.6.2 Pengertian Omzet.....	15
1.6.3 Pengertian Penjualan.....	16
1.7 Sistematika Penulisan	17
BAB II GAMBARAN UMUM CV. SARANG LEBAH	
2.1 Sejarah Singkat Perusahaan	19
2.2 Visi dan Misi Perusahaan.....	19
2.2.1 Visi	19
2.2.2 Misi	20
2.3 Struktur Organisasi Perusahaan	20
2.4 Pembagian Tugas.....	21
2.5 Aktivitas Perusahaan.....	24
BAB III LAPORAN KEGIATAN	
3.1 Hasil Pengamatan	25
3.2 Analisis Masalah.	25
3.2.1 Analisis Insentif	25
3.2.2 Analisis Omzet Penjualan	26
3.2.3 Pengaruh Insentif terhadap Omzet Penjualan	27
3.3 Pemecahan Masalah.....	29
BAB IV SIMPULAN DAN SARAN	
4.1 Simpulan	37
4.2 Saran.....	37
DAFTAR PUSTAKA	
HALAMAN LAMPIRAN	

DAFTAR GAMBAR

Gambar 2.3	Struktur Organisasi	21
Gambar 3.1	Hasil Pengujian Normalitas.....	30
Gambar 3.2	Hasil Pengujian Analisis Deskriptif	31
Gambar 3.3	Hasil Pengujian Hipotesis Anova.....	32
Gambar 3.4	Hasil Pengujian Hipotesis Model Summary.....	33
Gambar 3.5	Hasil Pengujian Hipotesis Coefficients.....	34

DAFTAR TABEL

Tabel 1.1	Laporan Penjualan	2
Tabel 1.2	Data Insentif	3
Tabel 3.1	Data Insentif	26
Tabel 3.2	Data Penjualan.....	27
Tabel 3.3	Data Insentif dan Omzet Penjualan.....	29